

E-deal

Elektrisch autodelen voor
bedrijven en lokale overheden



Elektrisch autodelen voor bedrijven: een praktische gids

Autodelen met elektrische wagens zit in de lift. Zowel bedrijven als individuele werknemers raken altijd meer overtuigd van het belang van duurzame mobiliteit. Ze kiezen ervoor om vervoersvormen te combineren. **Elektrisch autodelen** vormt daarbij een **efficiënte, betaalbare** en **eenvoudige schakel**.

Met het project E-deal zetten Autodelen.net, Bond Beter Leefmilieu, The Shift en Fluvius elektrisch autodelen op de kaart.

Een project van



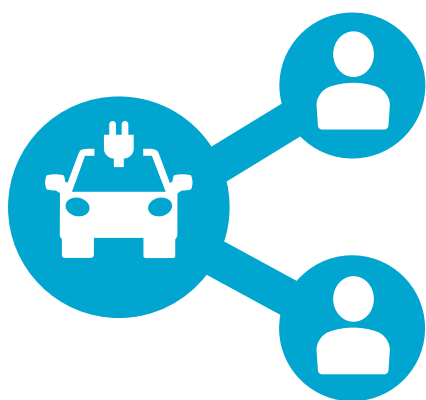
Met steun van





Wat is elektrisch autodelen?

Elektrisch autodelen gaat uit van een eenvoudig principe: je gebruikt de wagen wanneer hij nodig is. Wanneer de wagen niet nodig is, rijdt iemand anders ermee.



Wil jij met je bedrijf inzetten op duurzame mobiliteit? Overweeg je om een of meerdere elektrische auto's te delen? Top, want dat is goed voor het milieu, de buurt en je portemonnee.

Deze gids vergelijkt autodelen, traditionele leasing en de aankoop van een wagen, met aandacht voor de voor- en nadelen. Daarna krijg je een duidelijk overzicht van het aanbod en de drie manieren om te starten met elektrisch autodelen. Op het einde vind je een antwoord op veelgestelde vragen en de contactgegevens van verschillende autodeelaanbieders in Vlaanderen. Zo kan je meteen aan de slag.

Zakelijk elektrisch autodelen, hoe?

Manier 1: Sluit een bedrijfsabonnement af bij een autodeelaanbieder. Zie pagina 6.

Manier 2: Vervang de eigen of geleasede vloot door deelwagens van autodeelaanbieders. Zie pagina 8.

Manier 3: Deel eigen elektrische bedrijfswagens met werknemers, naburige bedrijven en buurtbewoners. Zie pagina 10.

Waarom elektrisch autodelen?



Comfortabel en flexibel

Elektrisch autodelen betekent:

- Administratieve vrijheid: autodeelaanbieders helpen je op weg met een online reservatiesysteem, virtuele sleutels, beheer van kosten enzovoort.
- Verlost van praktische beslommeringen: je hoeft je niet bezig te houden met schoonmaak, onderhoud, verzekering of autokeuring.
- Zekerheid: je kan erop vertrouwen dat er een auto ter beschikking staat wanneer nodig.
- Een deelauto op maat: je kunt kiezen voor een kleine of ruimere auto voor boodschappen of een uitstapje.
- Flexibiliteit: werknemers kunnen de deelauto's ook gebruiken buiten de kantooruren en in het weekend.



Tijdsefficiënt

Door een vervoersmiddel te kiezen naargelang de verplaatsing, raakt een medewerker efficiënter en makkelijker op een bestemming.

- Elektrisch autodelen leidt tot minder tijdsverlies en meer gemotiveerde, productieve medewerkers.
- Door elektrisch autodelen in te voeren, biedt het bedrijf antwoord op de stijgende vraag naar moderne multimodaliteit.
- Ligt je onderneming in een filegevoelig of met het openbaar vervoer moeilijk bereikbaar gebied? Autodelen kan de aanwerving van werknemers vergemakkelijken.

Je ontvangt een factuur met alle verplaatsingen netjes op een rij. **Geen gedoe** met individuele fiches en onkostennota's.



Minder kosten

Een elektrische wagen bezitten of leasen is niet goedkoop. Bovendien staat een auto gemiddeld 23 uur per dag stil. Via E-deal kan je:

- Het wagenpark optimaliseren en rentabiliseren.
- Parkeerplaatsen uitsparen.
- Minder én goedkopere beroepskilometers afleggen.

Wist je dat je dankzij autodelen meer dan **50% kan besparen** op de kosten van een elektrische wagen? Hoe meer de deelwagen gebruikt wordt, hoe goedkoper de formule. Via een abonnement betaal je zelf enkel voor het gebruik, niet voor het bezit.



Duurzamer

Een duurzaam bedrijf scoort, zowel bij klanten en stakeholders als bij sollicitanten en werknemers.

Elektrisch autodelen betekent:

- Minder files, meer verkeersveiligheid.
- Een daling van de CO₂-uitstoot en je speelt in op de strengere (Europese) wetgeving met betrekking tot CO₂-uitstoot bij bedrijven.
- Betaalbaar elektrisch rijden voor iedereen.

Autodelen, leasing of aankoop?

Veel bedrijven kiezen vandaag voor leasewagens of de aankoop van eigen voertuigen, soms als onderdeel van het salaris van de werknemer.

Wat is het verschil met elektrisch autodelen?



AUTODELEN	LEASING	AANKOOP
<ul style="list-style-type: none"> Een wagen op maat. Je kiest voor elke verplaatsing het voertuigtype dat je nodig hebt. 	<ul style="list-style-type: none"> Een wagen op maat. Je kiest eenmalig een voertuigtype. Dit voertuig blijft hetzelfde voor elke verplaatsing. 	<ul style="list-style-type: none"> Een wagen op maat. Je kiest eenmalig een voertuigtype. Dit voertuig blijft hetzelfde voor elke verplaatsing.
<ul style="list-style-type: none"> Een variabele factuur per maand op basis van het reële gebruik. 	<ul style="list-style-type: none"> Een vaste factuur (operationele lease) per maand, onafhankelijk van het aantal gereden kilometers. 	<ul style="list-style-type: none"> Geen duidelijk zicht op totale kosten voor het bedrijf of de organisatie.
<ul style="list-style-type: none"> 24/7 (administratieve) ondersteuning: één factuur voor alle autoverplaatsingen. 	<ul style="list-style-type: none"> (24/7) administratieve ondersteuning (operationele lease). 	<ul style="list-style-type: none"> Geen ondersteuning.
<ul style="list-style-type: none"> All-informule: de aanbieder staat in voor alle lasten (onderhoud, verzekering, poetsen,...). 	<ul style="list-style-type: none"> Mogelijkheid tot all-informule: bij operationele leasing staat de leasemaatschappij in voor de diensten en kosten die mee in het leasecontract zitten. Extra diensten betekenen extra kosten. De huurder draagt alle lasten bij financiële leasing. 	<ul style="list-style-type: none"> Het bedrijf draagt alle lasten.
<ul style="list-style-type: none"> Minder wagens nodig per gereden kilometer. 	<ul style="list-style-type: none"> Meer wagens nodig per gereden kilometer. 	<ul style="list-style-type: none"> Meer wagens nodig per gereden kilometer.
<ul style="list-style-type: none"> (Vaste) gratis parkeerplaatsen in de gemeente/stad. 	<ul style="list-style-type: none"> Extra kost: betalend parkeren. 	<ul style="list-style-type: none"> Extra kost: betalend parkeren.
<ul style="list-style-type: none"> Minder congestie: autodelers doen minder autokilometers en gebruiken vaker alternatieven. 	<ul style="list-style-type: none"> Verdere toename van de congestie. 	<ul style="list-style-type: none"> Verdere toename van de congestie.
<ul style="list-style-type: none"> Goedkoop en, afhankelijk van het model, de mogelijkheid tot cashback. <p>Gemiddelde kostprijs: € 50 - 600/maand.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Relatief hoge maandelijkse bijdrage bij elke leaseformule, zeker bij operationele lease. <p>Gemiddelde kostprijs: € 250 - 1000/maand. Minder duur bij grote (lease)bedrijven.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Relatief hoge kostprijs. <p>Gemiddelde kostprijs: € 898/maand.</p>
<ul style="list-style-type: none"> Terugverdienmogelijkheid, onbegrensd aantal deerkilometers. 	<ul style="list-style-type: none"> Mogelijk extra kosten bij overschrijding van een zeker aantal kilometers. 	

Elektrisch autodelen als bedrijf: drie manieren



MANIER 1 Sluit een bedrijfsabonnement af bij een autodeelaanbieder

Wat?

Je neemt een abonnement bij een of meerdere autodeelaanbieders. Werknemers gebruiken voor werkverplaatsingen een deelwagen naar keuze, eventueel gecombineerd met een ander (openbaar) vervoermiddel. Verder kun je afspraken maken met een autodeelaanbieder om de wagens tijdens de kantooruren exclusief te gebruiken (zie manier 2) of om goedkopere tarieven te krijgen voor het privégebruik van werknemers.

Autodelen binnen het mobiliteitsbudget

Sinds 1 maart 2019 is het mobiliteitsbudget van kracht. Hierbij kunnen werknemers via een vrij te besteden budget kiezen voor andere vervoersmiddelen dan de salarismotoren. Voor autodelen betaal je geen sociale lasten, in tegenstelling tot andere mogelijkheden. Als bedrijf kun je via het mobiliteitsbudget inzetten op elektrisch autodelen.

”

Toen het leasecontract van onze poolwagen afliep in 2018, kozen we voor een bedrijfsabonnement bij Cambio. Voor werkverplaatsingen kan elke collega gebruik maken van dat abonnement.



Heleen
De Wulf
Fairtrade
Belgium



Wie?

De volgende spelers bieden vandaag bedrijfsformules voor elektrisch autodelen aan:

Battmobiel, Cambio, Dégage (voor niet btw-plichtige vzw's), Partago, Poppy, ShareNow, Stapp.in, Valckenier Share en Zen Car.

Bolides en Just Drive hebben bedrijfsformules voor conventionele deelwagens.

Kostprijs?

Afhankelijk van de tijd, het aantal kilometers en soms het verbruik. Daarnaast is er bij bepaalde systemen ook een instap- en/of abonnementskost.

De gemiddelde kilometerprijs schommelt tussen de € 0,13 en € 0,3 per kilometer

De gemiddelde prijs per tijdseenheid schommelt tussen de € 1,75 en € 9 per uur, € 0,33 per minuut of tussen de € 25 en € 90 per dag.¹

”

We vragen onze medewerkers om hun verplaatsingen zoveel mogelijk te maken met de fiets of het openbaar vervoer. Voor dienstverplaatsingen kunnen ze gebruik maken van de elektrische deelwagens van Partago. Zo ervaren ze ook eens het rijden met een elektrische wagen, wat perfect past binnen onze strategie om ons eigen wagenpark volledig te elektrificeren.

An Van Waes
Luminus



¹ De verschillende systemen hanteren een verschillende tarifiering (per uur, per minuut, per kilometer of per dag(deel) of een combinatie). Voor specifieke informatie per aanbieder verwijzen wij graag door naar hun websites.



MANIER 2

Vervang de eigen of geleasede vloot door deelwagens van autodeelaanbieders

Wat?

Je vervangt de traditionele lease of aankoop van een wagen door een of meerdere deelwagens in de vloot. Tijdens de kantooruren (of bepaalde tijdslots) reserveert het bedrijf die deelwagen. Buiten de kantooruren staat hij klaar voor derden. Op die manier wordt een wagen zo veel mogelijk gebruikt. Het bedrijf of de organisatie betaalt een vaste prijs per maand voor de deelwagen. Bij sommige autodeelaanbieders daalt dit bedrag als de wagen meer kilometers aflegt.

Bij dit model blijft de autodeelaanbieder eigenaar van de wagen en staat in voor de administratie, facturatie, verzekering en het onderhoud. Je maakt onderling afspraken voor het poetsen van de wagens.

Wie?

De volgende spelers bieden vandaag hun elektrische deelwagens aan bedrijven aan:

Battmobiel, Cambio, Kenis Share, Partago, ShareNow, Stapp.In, Valckenier Share en Zen Car.

Kostprijs?

Als je als bedrijf een deelwagen reserveert, betaal je per maand een afnamegarantie die schommelt tussen € 150 en 700. Hoe meer je werknemers de deelwagen gebruiken, hoe minder die vaste prijs bedraagt.

Daarnaast hanteren de meeste systemen een opstartkost die varieert tussen € 200 en 500 per wagen.



”

De elektrische deelwagen van Battmobiel wordt voor ons communicatiebedrijf gereserveerd tijdens kantooruren. Daarna en tijdens het weekend gebruikt de buurt de wagen. Op maandagochtend staat de wagen weer volgeladen voor onze deur en weten we zeker dat de auto beschikbaar is voor onze interne werking.



Bram
Vandekerckhove
Karakters



”

Als buurtontwikkelaar wilden we een steentje bijdragen aan duurzame mobiliteit. In zee gaan met Zen Car was een goede manier om op een kleine schaal een alternatief aan te bieden. Ook intern geven we hiermee de boodschap: samen gaan we voor gedeeld en elektrisch vervoer. Het blijft belangrijk potentiële gebruikers heel goed in te lichten, want we merken nog altijd vooroordelen over het elektrisch rijden.



Benoît
Chauvin
Matexi





MANIER 3

Deel eigen elektrische bedrijfswagen(s) met werknemers, naburige bedrijven en buurtbewoners

Wat?

Je steekt je eigen (lease)wagen(s) in een autodeelsysteem. Dat kan kostendelend of aan een marktprijs op een online platform. Je kiest voor een systeem van fysieke sleuteloverdracht of laat een boordcomputer inbouwen zodat je de wagens zonder sleutel kunt openen. In beide gevallen staat de autodeelorganisatie in voor de administratieve opvolging. Het onderhoud en de verzekering blijft de verantwoordelijkheid van je bedrijf als eigenaar van de wagen.

Hoe werkt dit met leasewagens?

Als je een leasewagens in een deelsysteem brengt, stoot je op heel wat hindernissen. Het kan alleen onder strikte voorwaarden. Manier 2 (zie eerder) is ook een volwaardig alternatief voor operationele of financiële lease. Eigen wagens kun je wel makkelijk delen.

Wie?

Bij de volgende aanbieders kan je terecht om je wagens te delen:

Fysieke sleuteloverdracht

CarAmigo (aan marktprijs op online platform), Cozycar (kostendelend), Dégage (kostendelend, alleen voor niet btw-plichtige vzw's), Getaround (tegen marktprijs op online platform) en Tapazz.

Met ingebouwde technologie

Battmobiel, Bolides, Cambio (alleen als aanvulling op eigen Cambio-aanbod), Getaround, Partago, Stapp.In en Tapazz.

Kostprijs

De eenmalige opstartkost per wagen schommelt tussen € 0 en 2000. Daarnaast betaal je soms maandelijkse forfaitaire kosten tussen € 20 en 150 voor het gebruik van het platform. Een deel van de inkomsten uit de deelbeurten keren in de meeste gevallen terug naar de eigenaar via een cashback-systeem.

CARAMIGO

cozy
car

Dégage!

getaround

tapazz

batt
MOBIEL

bolides
Ride here, ride now.

Cambio

getaround

↑ PARTAGO

stapp.in

tapazz



”

Wij vinden duurzaamheid heel belangrijk. Wij leaseden onlangs een elektrische wagen en delen hem via het peer-to-peerplatform CarAmigo. Op die manier kunnen buurtbewoners en andere bedrijven onze wagen gebruiken.



Laure
Claes
Atelier O &
Steunzoolpunt



Veel gestelde vragen

? Is de wagen altijd verzekerd?

Bij manier 1 en 2 ben je als gebruiker volledig verzekerd via de autodeelorganisatie. De aansprakelijkheid verschilt sterk van aanbieder tot aanbieder. Bij manier 3 moet de eigenaar in de meeste gevallen de wagen verzekeren. Vandaag bestaan er verschillende autodeelverzekeringen. Peer-to-peer autodeelplatformen verzekeren de wagen wel.

? Wat bij een ongeval?

Wagens van autodeelaanbieders zijn 100% (vaak omnium) verzekerd. De franchise varieert per aanbieder en bedraagt € 500 - 1000. Autodeelaanbieders met een eigen vloot beschikken over een bijstandsverzekering bij pech.

Check dit op de website van de aanbieder.

? Wat met het onderhoud van de wagen?

Autodeelaanbieders met een eigen vloot (manier 1 en 2) zorgen voor het onderhoud en poetsen van de wagen. In sommige gevallen zoeken zij lokaal naar een derde partner om de wagens schoon te maken. Als wagens van een bedrijf of organisatie worden gedeeld (manier 3), blijft de eigenaar verantwoordelijk voor het onderhoud en poetsen van de wagen.

? Als een bedrijf zijn eigen vloot deelt, wordt dit dan gezien als een inkomst?

Ja. Een bedrijf (bvba/kmo/nv) dat een eigen elektrische wagen aankoopt en deze na de uren deelt met burgers, is onderworpen aan de vennootschapsbelasting (artikel 24 van het Wetboek Inkomstenbelasting). De inkomsten van het delen na de uren horen bij de omzet en zijn onderworpen aan 21% btw.

? Kan ik de reële kostprijs vragen voor het gebruik van de deelwagen?

Als een vennootschap (bvba, kmo, nv), die onderworpen is aan de vennootschapsbelasting, haar eigen voertuigen deelt buiten de uren, wordt dit altijd als omzet gezien. Als het delen gebeurt aan de reële kostprijs van de wagen kunnen de belastingsautoriteiten dit zien als een verleend abnormaal of goedgunstig voordeel. De kosten van een wagen kun je wel deels inbrengen waardoor de omzetstijging in de meeste gevallen minimaal is. Voor de btw is er geen verschil tussen de marktprijs of de reële kostprijs aanrekenen.



.....**Moet een eenmanszaak/bvba/kmo/nv die een wagen op naam van de zaak deelt dit nadrukkelijk vermelden in de activiteiten?**

Wij adviseren om de statuten van de vennootschap aan te passen en autodelen als doel mee te nemen, zeker als dit op termijn op grotere schaal gebeurt met verschillende voertuigen. Als het autodelen op kleine schaal gebeurt, passen vandaag heel wat bedrijven hun statuten niet aan.

.....**Geldt het gebruik van de deelwagen na de uren als een voordeel alle aard?**

Ja. Als de bedrijfsleider of werknemers een wagen die geregistreerd staat op naam van de vennootschap voor privédoeleinden gebruiken, zal er een voordeel van alle aard verschuldigd zijn. 17% van het voordeel alle aard tijdens het privégebruik van de deelwagen wordt gezien als een verworpen uitgave. Deze verworpen uitgave stijgt naar 40% als het bedrijf ook de brandstofkosten betaalt. Auto's die 100% elektrisch zijn vallen onder het laagste percentage van 4% voordeel alle aard. De formule is als volgt: catalogusprijs x 4% x 6/7. Dit levert een besparing van enkele duizenden euro's op gedurende de levensduur van de wagen.

.....**Kan een vzw btw-plichtig worden door de organisatie van autodelen?**

Als een vzw eigen wagens tegen vergoeding gaat delen, wordt de vzw in principe btw-plichtig. Autodelen organiseren is een belastbare dienst waarvoor btw aangerekend wordt. Zolang het btw-belaste omzetcijfer lager is dan € 25.000 kan een btw-plichtige vereniging genieten van een uitzonderingsregel. Vzw's die de deelwagen(s) alleen aanbieden aan het personeel kunnen opteren om dit niet aan de btw-regeling te onderwerpen.

.....**Kan ik autodelen via het mobiliteitsbudget?**

Jazeker, autodelen bevindt zich in de tweede pijler van het mobiliteitsbudget. Deze pijler is volledig vrijgesteld van belastingen en socialezekerheidsbijdragen. Een werkgever zou een zeker budget ter beschikking kunnen stellen aan de werknemers voor autodelen (bijvoorbeeld 20% van het totale mobiliteitsbudget). Dat totale mobiliteitsbudget wordt berekend op basis van de TCO (total cost of ownership) van de bedrijfswagen van de werknemer. Als de werkgever beheerskosten betaalt voor het aanbieden van autodelen, kunnen die afgetrokken worden van het mobiliteitsbudget.

Het resterend mobiliteitsbudget is vrijgesteld van belastingen en onderworpen aan 38,07% socialezekerheidsbijdrage.

.....**Waar vind ik meer info over elektrische voertuigen en laden?**

Heb je specifieke vragen over elektrische voertuigen en laden? Kijk dan op www.milieuvriendelijkevoertuigen.be/faq



Contactgegevens autodeelaanbieders



Battmobiel • chris@battmobiel.be



Bolides • bart.lizen@bolides.be



Cambio • and@cambio.be • tal@cambio.be



Caramigo • laurentbaeke@european-da.com



CozyCar vzw • hello@cozycar.be



Dégage vzw • info@degage.be



Getaround • morena@getaround.com



Just Drive • justdrive@garage-mertens.be



Kenis Share • caroline@kenis.eu



Partago cvba • joachim@partago.be



Poppy • hello@poppy.be



Share Now • robert.bosman@share-now.com



Stapp.in België • wim@stappin.be



Tapazz • maarten@tapazz.com



Valckenier Share • sven.deproft@valckeniergroep.be



Zen Car • gunter.depooter@vitaemobility.eu



Colofon

Verantwoordelijke uitgever: Danny Jacobs, Tweekerkenstraat 47, 1000 Brussel

Inhoud: Bram Seeuws, Autodelen.net

Eindredactie: Kris Van Rossem

Lay-out: Geert Jespers

Met dank aan: Kurth Achten (Fluvius), Bart Corijn (The Shift), Shelley Heugen (Bond Beter Leefmilieu), Chiara Lorré (Bond Beter Leefmilieu), Jeffrey Matthijs (Autodelen.net), Simon Ruyters (Departement Omgeving, Vlaamse overheid). Speciale dank gaat uit naar Robert de l'Escaille, Manager Sustainability bij Deloitte, voor de verrijkende ondersteuning.

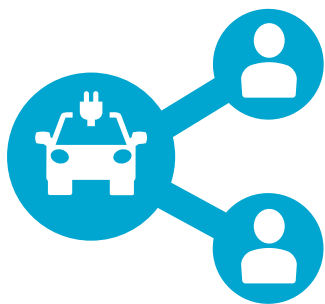
Foto's: Jasper Léonard

Overname en gebruik van deze publicatie wordt aangemoedigd mits bronvermelding. Deze brochure is louter ter informatie opgesteld. De uitgever noch de auteurs kunnen aansprakelijk gesteld worden voor onjuiste gegevens.

Bond Beter Leefmilieu, oktober 2019 v1912

Deze publicatie is opgesteld in het kader van E-deal, een project van Autodelen.net, Bond Beter Leefmilieu, The Shift en Fluvius.





E-deal

**Elektrisch autodelen voor
bedrijven en lokale overheden**

Het aanbod van E-deal

E-deal helpt je bedrijf door de bomen het bos te zien. Samen met jouw bedrijf bespreken we op maat en gedetailleerd met welke autodeelaanbieder(s) kan worden samengewerkt en hoe dit een win-winsituatie kan opleveren. Bovendien bieden we inhoudelijke ondersteuning bij de sensibilisering van de werknemers.

Interesse of vragen over deze publicatie? Contacteer ons:

Bram Seeuws (Autodelen.net)
bram@autodelen.net
09 242 32 75
0478 440 723

www.autodelen.net/e-deal-project